

# 輸出商談会で成果を上げる「スキルアップセミナー」 受講者募集！

鹿児島県、(公社)鹿児島県特産品協会では、輸出商談会で成果を上げるため標記セミナーを開催いたします。商談会に臨む際の準備、自社および自社商品の効果的なPR方法、商談会後の対応などを実践的に学ぶセミナーとなっております。輸出商談会に出展を予定している方、今後、海外への輸出を検討している方は、是非ご参加ください。(2日間コース)

日時 1日目 平成30年7月24日(火) 13:00～17:00

2日目 平成30年7月27日(金) 13:00～17:00

※受付時間は両日とも12:30～。

場所 鹿児島県産業会館3階会議室 (鹿児島市名山町9-1)

内容

## (1日目) 【稼げる】海外バイヤーが来たくなるブースづくり

海外貿易の商談会に出展が決まったはいいが、どういう準備をすればいいのか？たくさんブースが並ぶ商談会でバイヤーがめがけて来たくなるブースと商談会への準備について考えます。販促ツールや価格シート、試供品の出し方など実践的な準備についても学びます。

## (2日目) 【伝わる】海外バイヤーとのコミュニケーション

海外バイヤーが来たくなるブースづくりができれば、いざ、海外バイヤーとの商談。貴社の商品メリットが伝わっていますか？一方的に「伝える」のではなく、相手の興味・関心を引き出しながら「伝わる」コミュニケーションを習得する実践的なワークショップ。商談後のサンキューメール、継続したコミュニケーションなど英語でのアフターフォローについても触れます。

対象者 商談会の初心者、商談実務経験者 ※2日間出席できる方

定員 30名(先着順)

受講料 無料

※お車でお越しの際は、県産業会館の駐車場は利用できませんので、近隣の有料駐車場をご利用ください。

講師 合同会社 Go! Kagoshima 代表 門田 晶子氏  
N's English Room 代表 藤田 尚美氏

講師プロフィール  
は裏面記載

## (申込方法)

裏面の「参加申込書」に必要事項をご記入のうえ、平成30年7月18日(水)までにFAXまたはE-mailにてお申込みください。

<お問合せ・申込先>

(公社)鹿児島県特産品協会 流通企画課

鹿児島市名山町9-1(鹿児島県産業会館内)

TEL:099-223-9177 FAX:099-227-0768

E-mail:t.tsuda@k-p-ajp



## 講師プロフィール

合同会社 Go! Kagoshima 代表

**門田晶子** [Akiko Kadota]



鹿児島市出身。

高1で渡米、カリフォルニア州立大学卒業。カリフォルニア州都サクラメント市のTV局で10年間デザイン部門に勤務。最終職位はアートディレクター（デザイン部門長）。アメリカで通算21年暮らした後、2006年に帰郷、実家が経営する渕上印刷株式会社で 2010年～2016年まで代表取締役社長を務めた。帰国後は、世界へ向けて鹿児島の魅力を発信する使命に目覚める。

TEDxKagoshimaの運営を通じ、ステーブルトン英会話代表のメンバーと出会い、地元鹿児島のグローバルコミュニケーションや英語教育において感じる「もったいない」を少しでも解消したいと、ともにGo! Kagoshimaを立ち上げる。

海外での展示会・商談会や交渉ごとはもちろん、国内の大学や企業、各種団体でセミナーの講師やワークショップのファシリテーター、パネリストやモデレーターの経験機会に恵まれ、学んだ事を共有したいと、Go! Kagoshima ワークショップ事業を、志を同じくする藤田尚美さんとスタート。

温泉ソムリエマスター。ワイン検定シルバークラス、日本酒ナビゲーター。焼酎マイスター。海とヨガ、そして旅が大好き。

N's English Room 代表

**藤田尚美** [Naomi Fujita]



大阪出身。

高校卒業後、渡米。

ニュー・メキシコ大学(米国)にて、アンダーソン・ビジネススクールマーケティング学科卒業。

大学卒業後、外資系医療機器メーカーに勤務。トレーニング部門にてアジア・米国・ヨーロッパの医療従事者を対象とした「Meet the Master」トレーニングの立ち上げにプロジェクト・リーダーとして携わり、国内外で多数開催。最終職歴は、プロダクト・マネージャー。2011年、東日本大震災後、母の故郷である鹿児島に移住。

現在 "EMPOWER WOMEN"をコンセプトに英会話教室の運営、コーチング・ワークショップ、プロジェクト・マネジメント講座などの企画・開催を行っている。今までの経験を活かし、Go! Kagoshimaのワークショップ事業と一緒に担当させて頂くことになりました！

鹿児島コヤマダ国際協会/理事・事務局、色彩心理セラピスト/認定ファシリテーター、パッション・テスト/公式ファシリテーター。好きなことは、山登り、旅、ヨガ。週末はお家ごはんまでたっぷりするのも大好き。

## 輸出商談会で成果を上げる「スキルアップセミナー」申込書

貴社／団体名			
業 種	<input type="checkbox"/> 菓子 <input type="checkbox"/> 茶	<input type="checkbox"/> 水産物(加工品) <input type="checkbox"/> 酒類	<input type="checkbox"/> 畜産物(加工品) <input type="checkbox"/> その他 ( )
受講者氏名		所属／役職	
受講者氏名		所属／役職	
住 所	〒		
T E L		F A X	
E-mail			
アンケート	<p>※研修会内容の参考にしますので、下記アンケートにご協力ください。</p> <p>1 下記のいずれかに✓を入れてください</p> <p><input type="checkbox"/> 過去5年間で輸出の経験がある          → <input type="checkbox"/> 直接輸出                      <input type="checkbox"/> 間接輸出</p> <p><input type="checkbox"/> 過去5年間で輸出の経験がない</p> <p>2 これまで、商談会や見本市に参加したことがありますか？</p> <p><input type="checkbox"/> 海外での見本市、商談会   <input type="checkbox"/> 国内での商談会   <input type="checkbox"/> 参加したことは無い</p> <p>3 今後、見本市や商談会に参加する予定がありますか？</p> <p><input type="checkbox"/> 海外での見本市、商談会                      <input type="checkbox"/> 国内での商談会</p> <p><input type="checkbox"/> 参加したいが、まだ決めていない                      <input type="checkbox"/> 参加予定はない</p> <p>4 日頃の実務や輸出についての課題等がありましたら、ご記入ください。</p>		